

www.secwk.com



信息安全行业的生态圈



OWASP 中国

The Open Web Application Security Project



OWASP 中国

The Open Web Application Security Project

1

痛的领悟

2

解决途径

3

生态圈的打造



OWASP 中国

The Open Web Application Security Project



销售

销售谈笑风生，其实孤独难耐

- 意识淡泊我安全
- 产品需求没兴趣
- 产品功能难覆盖
- 政策驱动无突破
- 功能重叠难竞争



技术

技术我行我素，其实苦楚不堪

- 埋头苦干难出头
- 技能单一难成长
- 怀才不遇无赏识
- 无名无权还没钱



厂商

厂商唯我独尊，其实步履维艰

- 技术领先无人知
- 渠道成本难负担
- 行业壁垒难突破
- 行业人才无处寻



OWASP 中国
The Open Web Application Security Project

1

痛的领悟

2

解决途径

3

生态圈的打造



OWASP 中国
The Open Web Application Security Project

- 漏洞真实可用
- 快速的漏洞挖掘
- 简便的发布流程
- 可信的众测机制

为销售提供破冰的机会
为技术提供施展掘金的舞台

威客众测平台



SAAS扫描引擎

整合多家扫描引擎
取众家之所长，补他家之所短

主要功能

应用安全检测；病毒木马检测
主机安全检测；APP安全检测

优势

扫描引擎多；检测内容多
扫描时间短；报告质量高；操作简单又省钱



OWASP 中国

The Open Web Application Security Project

让销售在项目中时刻获得顾问的保驾护航
让技术在不断提升技能的同时，价值得到应有的回报

我们拥有-10万白帽子，3000多售前工程师、5000多售后工程师、2000+安全开发工程师，可以胜任安全咨询、产品交流、安全评估、合规咨询、技术运维产品实施、售后维保等多种工作

- 遍布全国的支撑网络
- 全面的技术人才
- 定期的培训保障
- 可信的人才认证





为销售提供多种产品选择，为厂商打造垂直的渠道资源

产品：160多家产品服务加盟商，1000多款产品

品类：产品及服务种类覆盖等保、分保、以及个人安全、企业安全、移动安全、无线安全、工控安全、物理安全等

渠道：渠道资源垂直覆盖金融、政府、公安、军工、部队、央企、互联网等多个重点行业

- 产品专业测评
- 新奇特产品的孵化
- 相关培训
- 低价保障
- 渠道资源的覆盖
- 品牌推广
- 多种产品的选择



OWASP 中国
The Open Web Application Security Project



报道安全圈的人和事儿
有的看了！



为销售获取安全市场的最新资讯、
为厂商提供产品的推广宣传，
为技术提供学习的资源

关注度：数十万安全从业者齐聚的社区
转发率：行业聚焦媒体-高频度的转载率
有效率：垂直于安全行业推广的最后一公里

全渠道覆盖：网站、APP应用、微信媒体号、线下活动
传播精准：受众人群主要为信息安全届从业人员以及各
企事业单位安全部门
线上频道：圈里圈外网站、安全优佳、威客安全平台
线下活动：系列主题活动



OWASP 中国
The Open Web Application Security Project



为厂商寻觅合适的人才，为技术找到施展才华的平台

数以万计的专业安全人才，职位和求职者的快速准确匹配

平台特点

01

免费发布求职
招聘信息

02

传递人群精准

03

安全人才的综合
评估体系

04

多种招聘方式满足
不同招聘预算

05

量身定制猎头服
务，解决高端职
位需求

06

安全人才的多样性



OWASP 中国
The Open Web Application Security Project

1

痛的领悟

2

解决途径

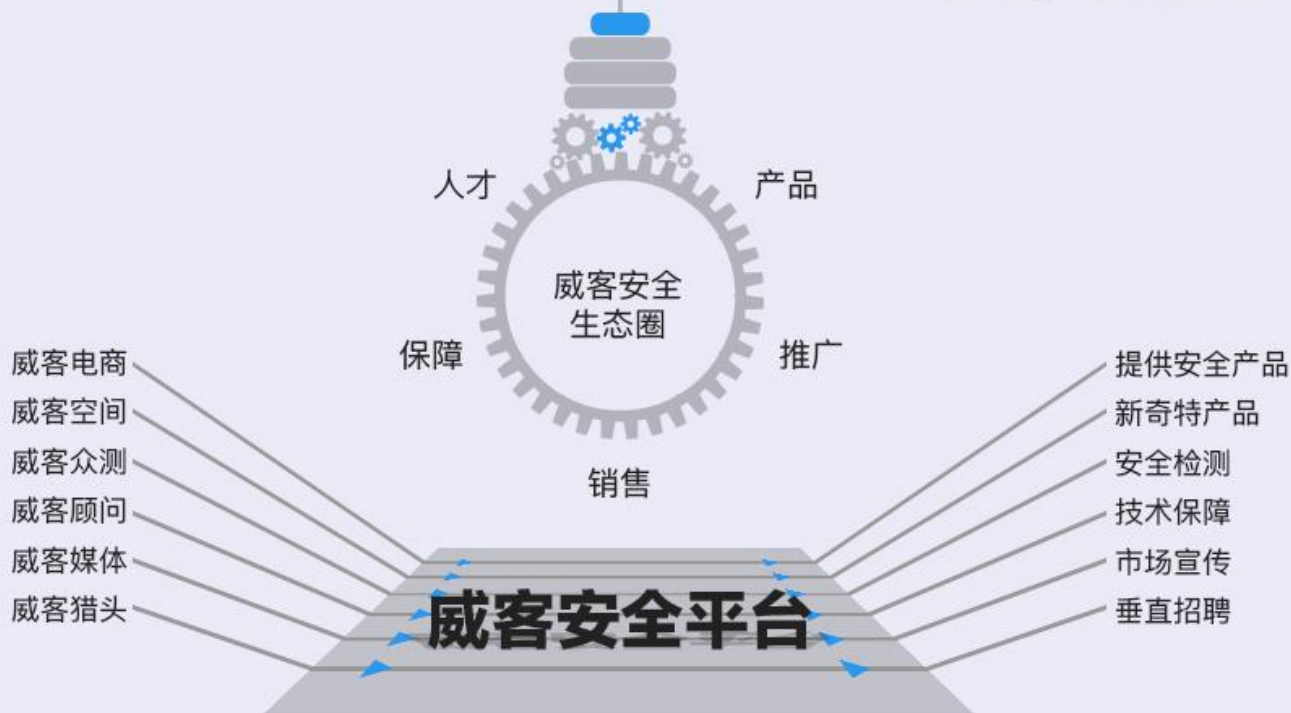
3

生态圈的打造



OWASP 中国

The Open Web Application Security Project





OWASP 中国
The Open Web Application Security Project

www.secwk.com

Thanks

让天下没有难做的安全生意



威客安全
SECWK.COM